**МЕМОРАНДУМ**

**О СОТРУДНИЧЕСТВЕ.**

**«\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_ 2019 г. Г. Актобе, РК.**

Между \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ «\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_», \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, город \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, улица \_\_\_\_\_, д. \_\_\_\_, именуемым в дальнейшем «Завод» (или «Поставщик») и Товариществом с ограниченной ответственностью «Спецтехника», Республика Казахстан, г. Актобе, ул. Арынова, н.п. 17а, именуемым в дальнейшем «Представитель», а вместе именуемые стороны, в рамках сотрудничества заключили настоящий меморандум о нижеследующем:

1. **ПРЕДМЕТ СОВМЕСТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.**

1.1. Настоящий меморандум определяет содержание и порядок совместной деятельности «Завода» (или «Поставщика») и его «Представителя».

1.2. «Завод» (или «Поставщик) производит (или поставляет) - строительно-дорожную, автомобильную, прицепную технику.

1.3. **«Представитель» представляет интересы «Завода» (или «Поставщика») на всей территории Республики Казахстан (или на территории Актюбинской, Западно-Казахстанской, Атырауской и Магистауской областей), реализуя продукт, созданный «Заводом» (или поставленный «Поставщиком»). «Представитель» реализует товар «Заказчику» по цене завода-изготовителя и является гарантом в совместных сделках, получая за услугу скидку не менее \_\_\_%, либо агентское вознаграждение такого же размера.**

* 1. «Заказчик» - юридическое или физическое лицо – покупатель продукции для эксплуатации в Республике Казахстан.

1. **ЦЕЛИ СОВМЕСТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.**

2.1. Производство продукции «Заводом» для дальнейшей ее поставки и реализации на территории Республики Казахстан;

2.2. Сбыт продукции, производимой «Заводом», на территории Республики Казахстан силами «Представителя» через веб-портал [**http://grader.kz**](http://grader.kz), с целью получения прибыли обеими сторонами;

2.3. Организация сервисных и ремонтных работ на территории Республики Казахстан силами «Представителя» (ТОО «Сервисный центр спецтехники», [**http://sptservice.kz**](http://sptservice.kz)**)** при возникающих гарантийных поломках продукции;

2.4. Повышение репутации и имиджа обеих сторон;

1. **НАПРАВЛЕНИЯ И УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА.**

3.1. Анализ спроса продукции «Завода» в Республики Казахстан.

3.2. Продвижение продукции, производимой «Заводом», с учетом предоставления максимально лояльных условий «Заказчику» по цене завода-производителя и условиям оплаты, с целью повышения конкурентной способности предполагаемой сделки.

3.3. **Сбыт продукции на территорию Республики Казахстан (или на территорию Актюбинской, Западно-Казахстанской, Атырауской и Магистауской областей), проводится через «Представителя»**.

3.4. Стороны пришли к соглашению о следующих условиях оплаты за товар:

- при «прямых» договорах сбыта продукции по цене «Завода» устанавливаются условия оплаты «Заказчиком» через ТОО «Спецтехника» на расчетный счет «Завода» (или «Поставщика») - 50% (предоплата). Оставшиеся 50%, «Заказчик» оплачивает после поставки продукции в Казахстан. После полной оплаты «Заказчик» получает продукт по акту приема-передачи;

- при договорах с лизинговыми компаниями сбыта продукции по цене «Завода» ставятся условия оплаты через ТОО «Спецтехника» на расчетный счет «Завода» (или «Поставщика») - 20% предоплата, оставшиеся 80% после поставки продукции в Казахстан и передаче лизинговой компании в течение 5 (пяти) банковских дней;

- при проведении тендеров и аукционов – «Представитель» вносит на расчетный счет «Завода» (или «Поставщика») 50% стоимости товара, а оставшиеся 50% оплачиваются в течение 30 дней после поставки продукции «Заказчику».

3.5. Обязанности «Представителя».

3.5.1. При импорте продукции:

- оплата НДС 12% по импорту в Казахстане и предоставление «Заводу» в установленные сроки заявления об уплате косвенных налогов и других необходимых документов для возврата НДС;

- самостоятельно нести риски, возникшие при курсовой разнице валют;

- оплата утилизационного сбора в Казахстане, если этого требует законодательство РК;

- доставка техники от «Завода» до склада «Заказчика» и его пуско-наладка;

- своевременное и качественное гарантийное сопровождение реализованной техники.

3.5.2. При сделке в Республике Казахстан:

- своевременное и качественное гарантийное сопровождение реализованной техники.

**4. СРОК ДЕЙСТВИЯ МЕМОРАНДУМА.**

**4.1. Меморандум вступает в силу с момента его подписания и действует до « 31 » декабря 2020 года**

1. **АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН**

|  |  |
| --- | --- |
| **\_\_\_\_\_\_ «\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»** | **ТОО «Спецтехника»**  БИН 090640006105, Кбе 17,  НДС Серия 06001,  № 0011709 от 12.11.13 г.  ИИК: KZ71914042203KZ000X3 в тенге;  KZ83914042203RU000H0 в рублях;  В филиале ДБ АО «СБЕРБАНК»,  БИК: SABRKZKA.  Юр.адрес: 030005, РК, г. Актобе, ул. Арынова, д. 1, н.п. 17а.  Тел.: +7 (7132) 74 11 74,  E-mail: [info@spt.kz](mailto:info@spt.kz)  Сайт: <http://grader.kz> , <http://spt.kz>  **Директор: А.В. Котелевец**    \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |